

2014-03-10, 15:01 CET

PARKIET - MILESTONE MEDICAL SZYKUJE OFERTĘ?

Pochodząca z USA medyczna spółka za miesiąc przeprowadzi road show w Warszawie. Czy oznacza to przygotowanie do emisji akcji?

Zarząd notowanej na NewConnect spółki będzie od 7 do 11 kwietnia dostępny w Warszawie dla swoich obecnych akcjonariuszy jak i innych inwestorów instytucjonalnych oraz zamożnych indywidualnych.

Spotkania będą odbywać się pojedynczo, zaplanowano także przegląd firmy jak i sesję pytań i odpowiedzi. - Osobiste spotkanie z polskimi inwestorami jest istotnym elementem zwiększania wartości dla akcjonariuszy. Ten rok będzie dla spółki pod względem rozwoju biznesu bardzo aktywny. Chcemy na bieżąco informować środowisko inwestorów o naszych aktualnych i przyszłych osiągnięciach. Z niecierpliwością czekamy na nasze spotkanie z inwestorami w Warszawie i zamierzamy je prowadzić regularnie - mówi Leonard Osser, prezes Milestone Medical.

Kierowana przez niego firma pracuje nad wprowadzeniem do sprzedaży swojego systemu do bezbolesnych i precyzyjnych wstrzyknięć. Używana od kilku lat w stomatologii technologia DPS ma zostać zastosowana do znieczuleń zewnątrzoponowych (stosowanych np. podczas porodów) i wstrzyknięć dostawowych (używane np. w chorobie zwyrodnieniowej stawów). Obecnie Milestone oczekuje na pozwolenia do wprowadzenia ich do sprzedaży w USA i UE.

Jesienią 2013 r. spółka pozyskała w prywatnej ofercie akcji 9,3 mln zł (po 4,65 zł za sztukę). Jednak było to nieco mniej niż planowała - wcześniej mówiło się, że chce sprzedać akcje za kilkanaście mln USD. Być może po okrzepnięciu na NewConnect Milestone znowu wyjdzie na rynek. Tym bardziej, że spółka przygotowuje się do przejścia na główny parkiet GPW (podpisała niedawno umowę w tej sprawie z DM WDM).