

Milestone Medical, który w październiku złożył prospekt emisyjny do KNF, jest coraz bliżej przenosin na GPW z NewConnect.

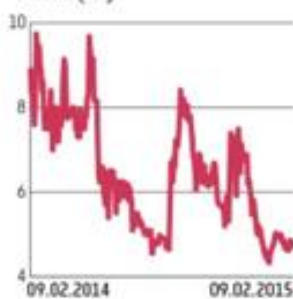
Milestone Medical > Prospekt może być niedługo zatwierdzony.

Szukając dystrybutora

Milestone Medical, który w październiku złożył prospekt emisyjny do KNF, jest coraz bliżej przenosin na GPW z NewConnect. Czy amerykańska spółka przeprowadzi zapowiadaną emisję o wartości 6-7 mln USD? - Prospekt powinien wkrótce zostać zatwierdzony. Wtedy poinformujemy o szczegółach oferty - mówi Leonard Osser, prezes Milestone'a. Spółka ma już za sobą rundę pytań uzupełniających z KNF.

Firma nie osiąga jeszcze przychodów. Chce wprowadzić na rynek swoje dwa urządzenia: do znieczuleń zewnątrzoponowych (stosowanych np. w czasie porodów) i wstrzyknień dostawowych (używanych np. w chorobie zwyrodnieniowej stawów). Wcześniej zarząd wskazywał, że urządzenie do znieczuleń może zostać dopuszczone do sprzedaży w USA w połowie tego roku. Obecnie jest ono w trakcie badań klinicznych. - Oczekujemy, że zakończą się pod koniec maja. W badaniach weźmie udział łącznie 350 pacjentów w co najmniej trzech placówkach. Po analizie statystycznej wyników badań zwrócimy się do agencji FDA z wnioskiem o rejestrację. Od tego momentu data certy-

MILESTONE MEDICAL
KURS (ZŁ)



Źródło: GPW ©P

fikacji będzie uzależniona od szybkości działania tej agencji - mówi Osser. Z kolei urządzenie do wstrzyknień dostawowych miało zostać zarejestrowane w USA, jak oczekiwał wcześniej zarząd, na przełomie I i II kwartału tego roku. - Kontynuujemy rejestrację przed regulatorem, ale trudno precyzyjnie przewidzieć termin uzyskania certyfikatu, ponieważ wiele czynników jest poza naszą kontrolą - zaznacza.

Jesienią 2014 r. Milestone otrzymał certyfikaty CE na oba swoje produkty, dzięki czemu pod względem regulacyjnym ma otwartą drogę do ich sprzedaży w Unii Europejskiej.

Wtedy zarząd zapowiadał, że sprzedaż na Starym Kontynencie ruszy w I kwartale tego roku. - Tak jak wcześniej informowaliśmy, pracujemy nad podpisaniem umów dystrybucyjnych w Europie. Spotkaliśmy się z wieloma potencjalnymi partnerami i w najbliższych miesiącach spodziewamy się sfinalizowania umowy z jednym lub większą liczbą dystrybutorów w Europie - informuje Osser. Dodaje, że strategicznym planem jest rozpoczęcie sprzedaży europejskiej od trzech krajów i wdrożenia programu marketingowego, aby później wejść do kolejnych państw Europy.

- Spodziewamy się, że pierwszą sprzedaż uzyskamy na rynku europejskim. Pracujemy nad umowami dystrybucyjnymi w Europie dla obu urządzeń i jest zbyt wcześnie, aby powiedzieć, które najpierw trafi na rynek - mówi prezes. Przypomina, że Milestone ma trzyletnią umowę z chińskim Tri-Anim, który ma wyłączność na sprzedaż urządzeń do znieczuleń zewnątrzoponowych w sektorze szpitalnym w USA. - Dzięki temu od razu po rejestracji od FDA możemy rozpocząć sprzedaż tych urządzeń - dodaje. ©P MR