

2015-05-29, 13:27 CET

PARKIET - MILESTONE ROZMAWIA Z DYSTRYBUTORAMI

Milestone Medical szuka partnera, który dystrybuowałby w Europie jego systemy dozowania znieczulenia zewnątrzoponowego oraz do wstrzyknięć dostawowych.

- Prowadzimy rozmowy z wieloma potencjalnymi partnerami strategicznymi z różnych państw europejskich. W marcu zawarliśmy pierwszą umowę na wyłączność, dotyczącą dystrybucji systemu dozowania znieczulenia zewnątrzoponowego na terenie Polski ze spółką Trimed Sp.z.o.o., dystrybutorem sprzętu diagnostycznego w Polsce. Spodziewamy się, że kolejne umowy na dystrybucję produktów na terenie Europy zawrzemy i ogłosimy jeszcze w tym roku - mówi Leonard Osser, prezes Milestone Medical. Spółka ma już certyfikaty CE, dopuszczające jej systemy do sprzedaży w Europie.

Jednocześnie amerykańska spółka z NewConnect planuje sprzedaż systemu dozowania znieczulenia zewnątrzoponowego kluczowym liderom opinii (to znani lekarze i osoby będące specjalistami w dziedzinie anestezjologii w Polsce i innych rynkach europejskich). Milestone chce w ten sposób zademonstrować skuteczność swojego urządzenia. - Oczekujemy przeprowadzenie pełnego procesu komercjalizacji systemów dozowania znieczulenia zewnątrzoponowego zaraz po zakończeniu pilotażowych programów i otrzymania dodatkowego potwierdzenia naszej technologii w związku z prowadzonymi badaniami klinicznymi w USA - dodaje Osser.

Badania kliniczne tego systemu prowadzone są obecnie w kilku ośrodkach badawczych w USA. - Liczymy na ukończenie testów jeszcze w tym roku, co umożliwi przyspieszenie przeprowadzenia pełnego procesu wdrożenia urządzenia na rynek dzięki naszym międzynarodowym i amerykańskim dystrybutorom. W niedługim czasie po uzyskaniu pozwolenia na prowadzenie badań klinicznych wydanego przez FDA (Agencja ds. Żywności i Leków) do udziału w badaniach klinicznych zapisało się ponad 100 pacjentów i szacujemy, że w badaniach weźmie udział 400 osób - dodaje.

Milestone kontynuuje też proces ubiegania się o zgodę FDA na sprzedaż systemów wstrzyknięć dostawowych w USA. - W tym przypadku ciężko przewidzieć dokładną datę, gdyż proces rejestracji urządzenia pozostaje poza naszą kontrolą - dodaje Osser.

Spółka podtrzymuje wcześniejsze zapowiedzi, że jej celem przeniesienie notowań na główny rynek GPW. - Pomoże to zwiększyć świadomość spółki na rynku kapitałowym i liczbę potencjalnych inwestorów. Jednocześnie Milestone Medical planuje aplikować o różne granty z Unii Europejskiej, które umożliwią zwiększenie naszych możliwości produkcyjnych i z zakresu badań i rozwoju w Europie - dodaje Osser. Zaznacza, że Milestone Medical wciąż znajduje się w fazie rozwoju, dlatego nie generuje jeszcze przychodów i ponosiła znaczne koszty związane z uczestnictwem w procesie rejestracji urządzeń przez FDA i marketingiem produktów. Firma uzyskała od swojej spółki-matki (Milestone Scientific) linię kredytową w wysokości 2 mln USD.