

2015-12-09

AKCJONARIAT.PL - MILESTONE MEDICAL OTWIERA NOWY ROZDZIAŁ: DEBIUT NA GPW, A POTEM RYNEK AMERYKAŃSKI [WYWIAD]



Debiut na GPW to kolejny etap w rozwoju Milestone Medical. Słuszność obranego kierunku ekspansji potwierdzają wyniki badań laboratoryjnych oraz kolejne zezwolenia na sprzedaż unikatowej technologii. - Przeszliśmy przez „fazę komercyjną” w Unii Europejskiej oraz w innych regionach świata i wciąż pracujemy nad uzyskaniem zgody FDA. W naszych planach jest przekroczenie progu rentowności po dwóch latach od otrzymania pozwolenia FDA w Stanach Zjednoczonych - zapowiedział Joseph D'Agostino, dyrektor finansowy Milestone Medical.

Joseph D'Agostino (dyrektor finansowy Milestone Medical):

Jak można wyczytać z ostatniego sprawozdania finansowego, urzędzenia Spółki przeszły już fazę rozwoju, lecz, co jest prawdopodobnie ważniejsze dla inwestorów, kiedy Spółka zacznie generować zyski?

To bardzo dobre pytanie. Przeszliśmy przez „fazę komercyjną” w Unii Europejskiej oraz w innych regionach świata i wciąż pracujemy nad uzyskaniem zgody FDA (Agencja Żywności i Leków – red.). W naszych planach jest przekroczenie progu rentowności po dwóch latach od otrzymania pozwolenia FDA w Stanach Zjednoczonych. Czekamy na ten moment.

Z jakich przyczyn Spółka przeszła z rynku NewConnect na główny parkiet GPW i co chce dzięki temu osiągnąć?

To bardzo proste. Będąc na głównym parkiecie GPW poprawimy płynność na akcjach Spółki. To dobra informacja dla inwestorów zarówno w Polsce, jak i na świecie, gdzie decydujemy się wypłynąć na głębszą wodę.

Spółka do tej pory finansowana była jedynie kapitałem własnym. Jaka wygląda długoterminowa planowana struktura finansowa Spółki?

Istnienie spółki zapoczątkowały Milestone Scientific oraz inwestorzy z Chin. Wciąż poszerzamy nasz rozwój o inwestorów z Polski oraz z innych części świata. Szukamy kolejnych akcjonariuszy, by ich kapitał wsparł dochodowość Spółki i pomógł w jej dalszym rozwoju.

Steven Robins (Prezes Milestone Medical):

Gdzie Spółka może już sprzedawać swoją technologię, a gdzie wciąż czeka na otrzymanie odpowiednich zezwoleń?

Posiadamy certyfikat CE. To oznacza, że możemy sprzedawać swoje produkty w Unii Europejskiej, a także na innych rynkach, na przykład na Bliskim Wschodzie. Wciąż czekamy na uzyskanie zgody FDA, która umożliwi nam sprzedaż w Stanach Zjednoczonych oraz Chinach.

Jakie są Państwa rynki docelowe i gdzie planujecie rozwijać się w przyszłości?

Jesteśmy skoncentrowani na Unii Europejskiej. Mamy podpisane umowy w Polsce i we Włoszech, gdzie aktywnie promujemy nasz produkt. W najbliższych miesiącach planujemy dalszy rozwój w Europie i na Bliskim Wschodzie.

Gdzie dokładnie planują Państwo produkować urządzenia?

Nasze urządzenia produkowane są w stanie Illinois w USA. Będziemy to kontynuować. Części wymienne pochodzą z różnych krajów. W każdym z nich każdy z elementów posiada certyfikat CE.

Czy istnieją produkty, o których jeszcze nie wiemy, a są w planach Milestone Medical?

Milestone Medical koncentruje się na aparaturze do wykonywania znieczuleń zewnątrzoponowych oraz iniekcji dostawowych. W przyszłości prawdopodobne jest rozszerzone wykorzystanie tych urządzeń. To wszystko, co w tej chwili mogę powiedzieć w imieniu Milestone Medical.